

Mit Gesundheitsfonds gegen kranke Märkte



63. Börse Express Roadshow **Wiener Börse, 19.02.20**

Stand: 31.01.20

Werbemitteilung - Nur für professionelle Investoren

Agenda

1. Medical Strategy
2. Quantensprünge in der Medizin
 - Onkologie
 - Seltene Erkrankungen
 - Gentherapie
3. Nachhaltigkeitskriterien
4. Mid & Small Caps:
 - Innovationsmotoren
 - Übernahmeziele
5. MEDICAL BioHealth
6. Ausblick/Fazit



Medical Strategy: Firmenprofil

- Firmengründung: 1992
- Seit 2000: Management von Investmentfonds aus dem Gesundheitsbereich
- Betreutes Gesamtvolumen: 820 Mio. €
- Abdeckung des gesamten Healthcare-Bereichs
- Schwerpunkt auf Small/Mid-Cap Werten
- Fokus auf Innovation
- Zahlreiche Auszeichnungen
- Langjährige Outperformance

Sieben auf einen Streich!

MEDICAL STRATEGY
Healthcare Investment Advisors

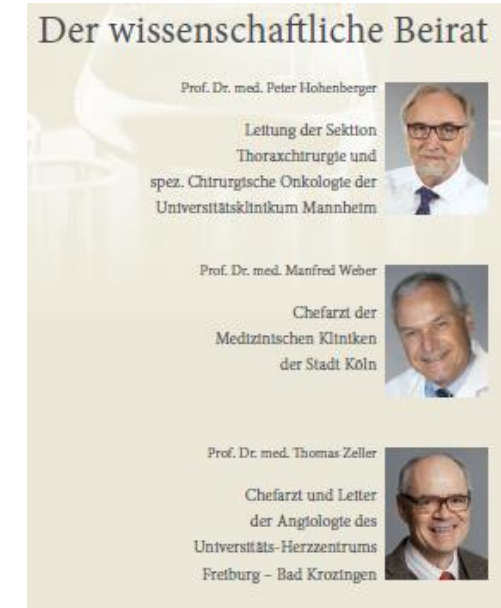
Kategorie Aktienfonds Pharma & Gesundheit			
Fonds	ISIN	Zeitraum	Platzierung
MEDICAL BioHealth	LU019891520	1 Jahr	1.
MEDICAL BioHealth	LU019891520	3 Jahre	2.
MEDICAL BioHealth	LU019891520	5 Jahre	2.
MEDICAL BioHealth	LU019891520	10 Jahre	1.

Kategorie Aktienfonds Biotechnologie			
Fonds	ISIN	Zeitraum	Platzierung
RIM Global Bioscience B	LU0120651160	1 Jahr	2.
RIM Global Bioscience B	LU0120651160	3 Jahre	1.
RIM Global Bioscience B	LU0120651160	5 Jahre	1.

FUND AWARD 2020
euro FONDNOTE 1
euro FONDNOTE 1
BÖRSE

- Medical Strategy gehört zu den führenden Healthcare-Investmentmanagern Europas
- Das Unternehmen konzentriert sich im Rahmen seiner Kernkompetenz ausschließlich auf das Management von Aktienportfolios aus dem Gesundheits- und Biotechbereich

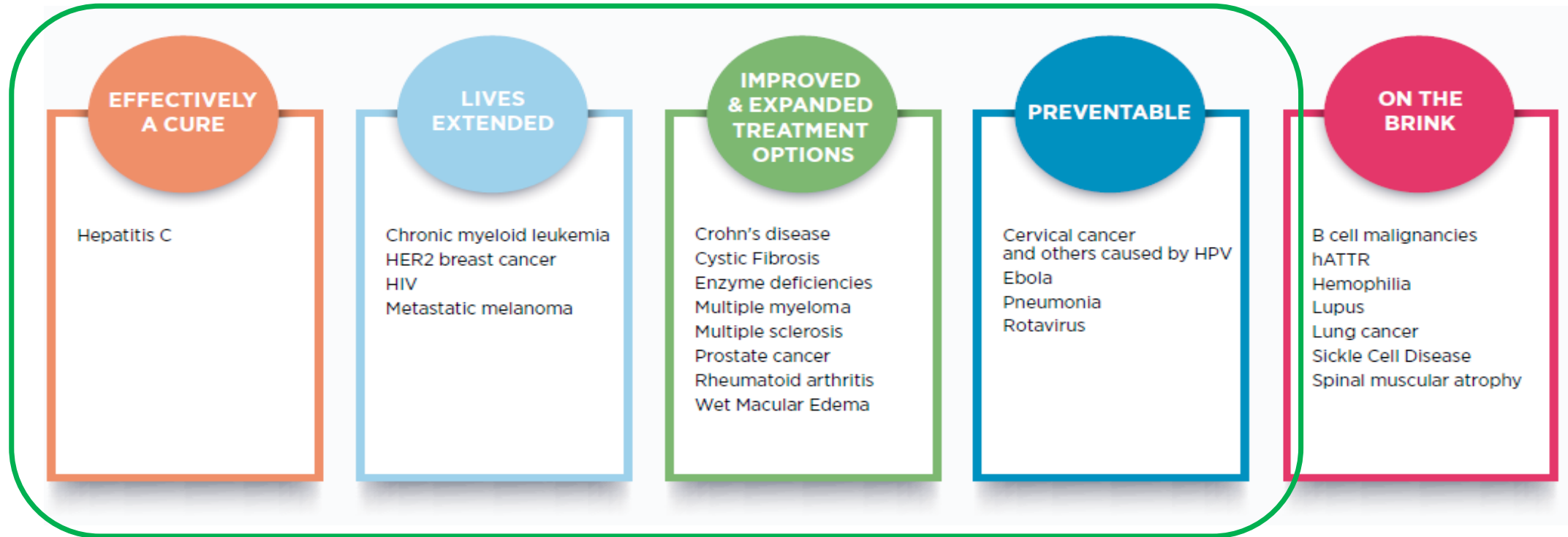
Medical Strategy: Langjährig eingespieltes Team



Mario Linimeier	Jürgen Harter	Grit Fischer	Katrin Winterstein	Harald Schwarz	Dr. Michael Fischer	Dr. Jörg Blumentrath	Stefan Kraft	Kristoffer Unterbruner
Geschäftsführ. Gesellschafter	Geschäftsführ. Gesellschafter	Technische Analyse/ Insiderauswert.	Trading und Marktfolge	Geschäftsführ. Gesellschafter	Geschäftsführ. Gesellschafter	Portfoliomanager, Healthcare-Analyst	Healthcare-Analyst	Healthcare-Analyst
Betriebswirt, Molekularbiologe, 2 Jahre als Transaktionsberater bei KPMG, 8 Jahre im Portfolio-management	Bankkaufmann, Dipl.- Investmentfonds-experte (ZfU), über 35 Jahre Erfahrung im Banken- und Investmentbereich	Dipl.-Betriebswirtin	Bankkauffrau, M.A.	Dipl.-Volkswirt, 23 Jahre Erfahrung in Pharma-konzernen, 17 Jahre Erfahrung im Portfolio-management von Healthcare-Assets	Unternehmens-gründer, Mediziner, über 30 Jahre Erfahrung im Portfolio-management von Healthcare-Assets	Pharmakologe, 15 Jahre Erfahrung im Portfolio-management von Healthcare-Assets	Dipl.-Volkswirt, 9 Jahre Erfahrung in der Analyse von Healthcare-unternehmen	Molekularbiologe, seit 01.06.18, Spezialist für Gentherapie

Interdisziplinäres Team: Wissenschaftler als Portfoliomanager

Therapeutische Durchbrüche in den letzten 20 Jahren

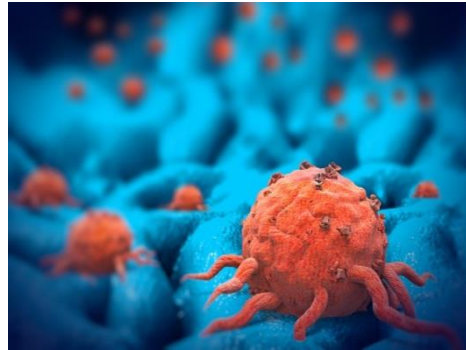


Quelle: Biocentury, Week of December 23, 2019 – Seite 6

- Heilung von Hepatitis C
- Transformation zahlreicher früher tödlicher Erkrankungen in behandelbare, chronische Krankheiten (z.B. HIV, Chronische Myeloische Leukämie)
- Krankheitsprävention durch Impfstoffe (u. a. gegen Gebärmutterhalskrebs)
- Weitere Durchbrüche bevorstehend: Hämophilie, Sichelzellenanämie, etc.

Quantensprünge in der Medizin

Krebs



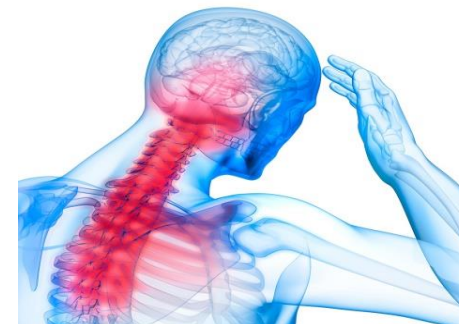
Gen- & RNA-Therapie



Seltene Erkrankungen



ZNS-Erkrankungen



- Genterapie-Ansätze können Heilung ermöglichen (z.B. Hämophilie)
- Neue onkologische Therapien erhöhen Heilungschancen und verlängern Überleben
- Zunehmende Anzahl an seltenen Erkrankungen behandelbar
- Große Zukunftshoffnungen liegen auf neuen Therapieoptionen für ZNS-Erkrankungen

Krebsimmuntherapie: Nobelpreis für Medizin 2018

Types of Treatments for Lung Cancer



Local Treatments



Radiation therapy



Surgery

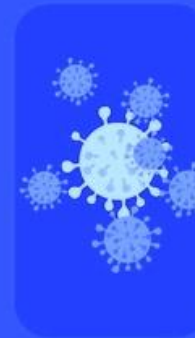
Systemic Treatments



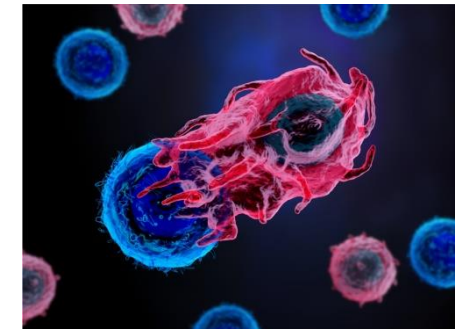
chemotherapy



targeted therapies



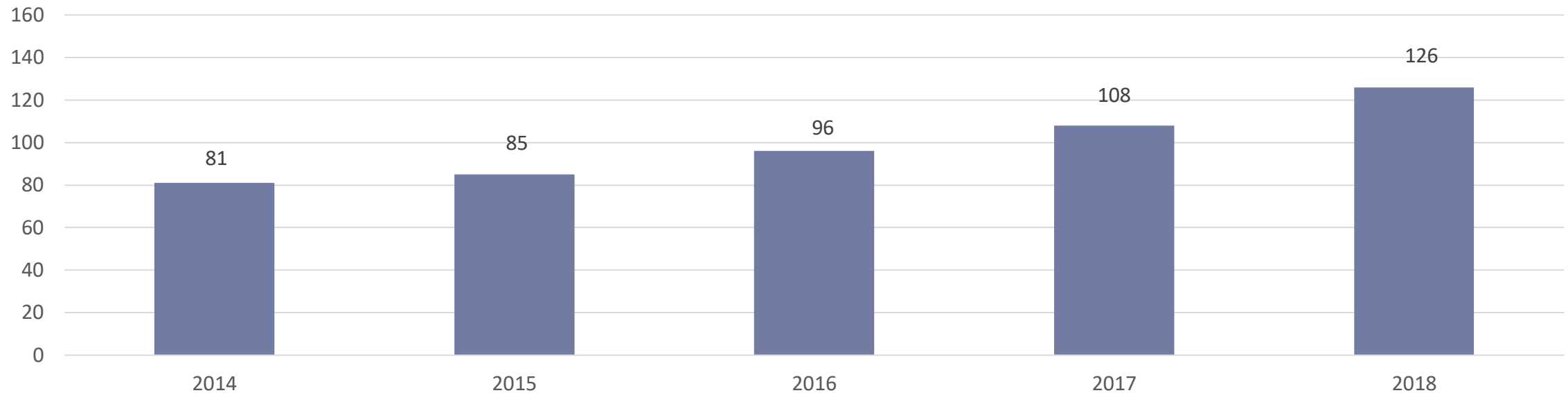
immunotherapy



Wegbereiter der modernen Immunonkologie: Tasuku Honjo und James P. Allison

Onkologie: Überdurchschnittliches Wachstum

Globale Ausgaben in Mrd. USD für Behandlung von Krebserkrankungen



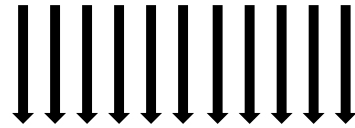
Quelle: Iqvia Institute Global Oncology Trends 2019, Mai 2019, Seite 37 Abb. 29 und Seite 46

- **Steigerung von 12,9% 2017-2018**
- **5. Jahr in Folge mit zweistelligem Wachstum**
- **Bis 2023 Steigerung auf ca. 240 Mrd. USD erwartet**

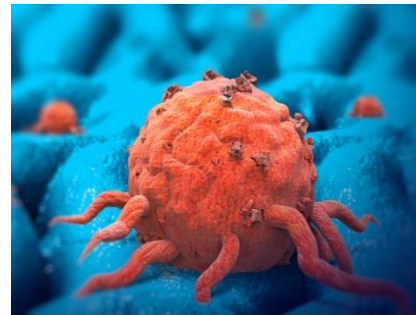
Nutzen der Präzisionsmedizin

Bisherige Präparate

Medikament wirkt unselektiv
auf den Tumor



herkömmlicher Ansatz:
Chemotherapeutikum um sich
teilende Zellen zu töten



undifferenzierter Effekt

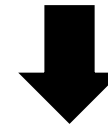


teilweise beträchtliche
Nebenwirkungen

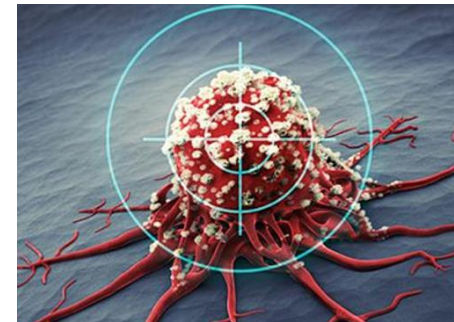
teilweise
begrenzte
Wirkung

Präzisionsmedizin

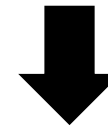
Therapeutikum wurde
speziell für die vorliegende
Mutation entwickelt



präziser Ansatz: abhängig
von vorliegenden Tumor-
Mutationen



gezielter Effekt



verbesserte
Wirksamkeit

weniger
Nebenwirkungen

Quellen:

<https://www.scinexx.de/news/medizin/brustkrebs-stress-foerdert-metastasen/> (8.7.2019)

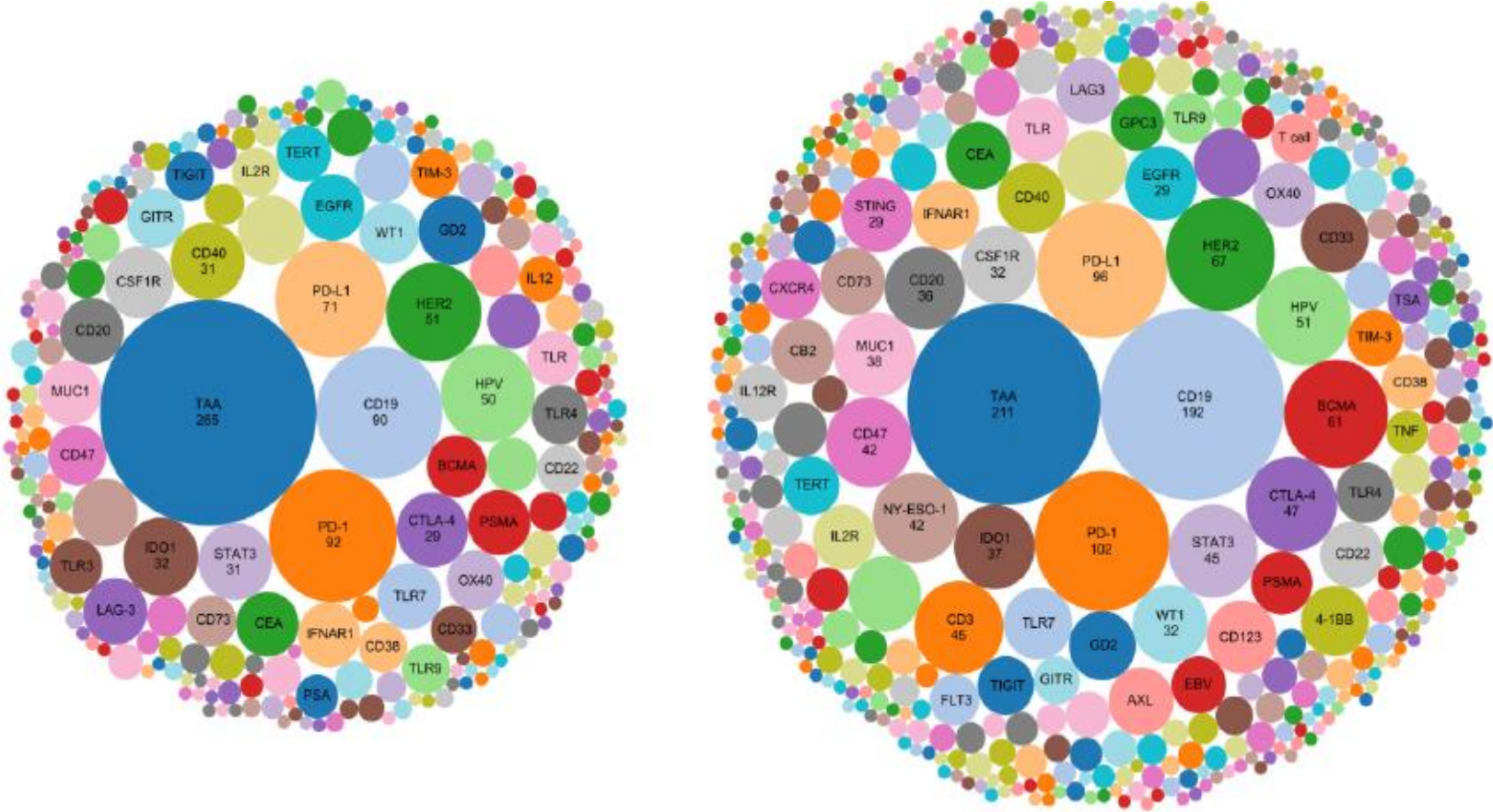
<https://www.aerztezeitung.de/medizin/krankheiten/krebs/article/988340/kinderonkologie-potenzial-praezisionsmedizin-noch-nicht-ausgeschoepft.html> (8.7.2019)

Starker Anstieg der Zielstrukturen

Klinische Programme in der Immunonkologie:

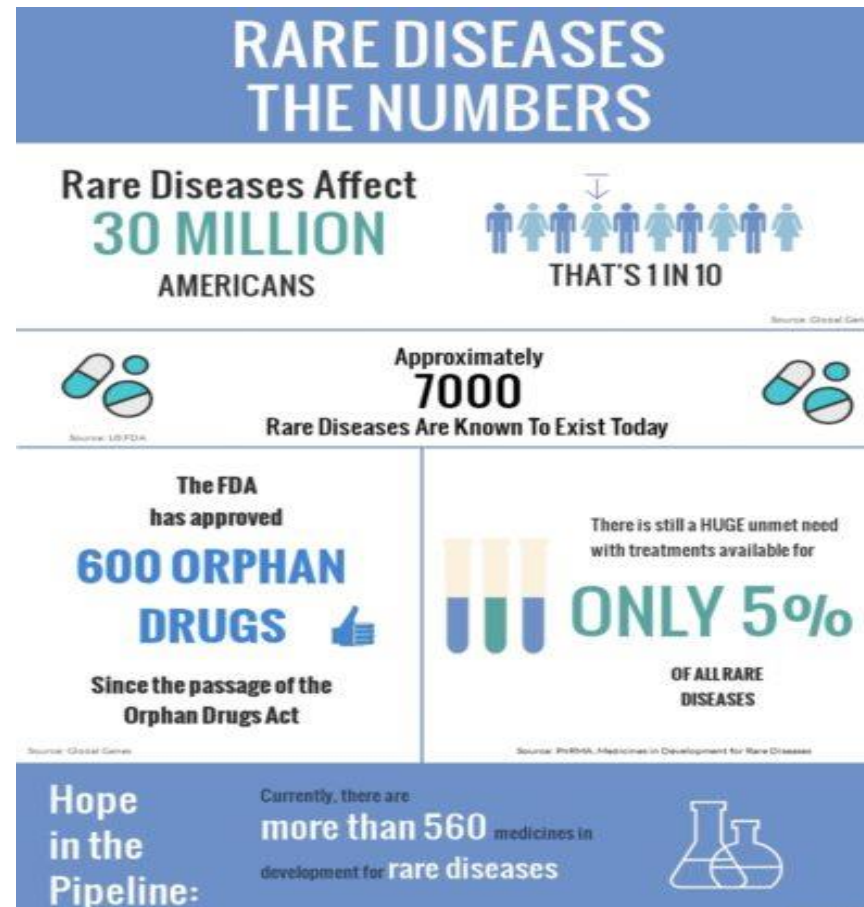
2017: 263 Targets

2019: 468 Targets



Quelle: nature REVIEWS DRUG DISCOVERY, Immuno-oncology drug development goes global, Seite 2, Figure 2, Stand: 27.09.19

Ausblick: Welche Krankheiten sind noch nicht behandelbar?

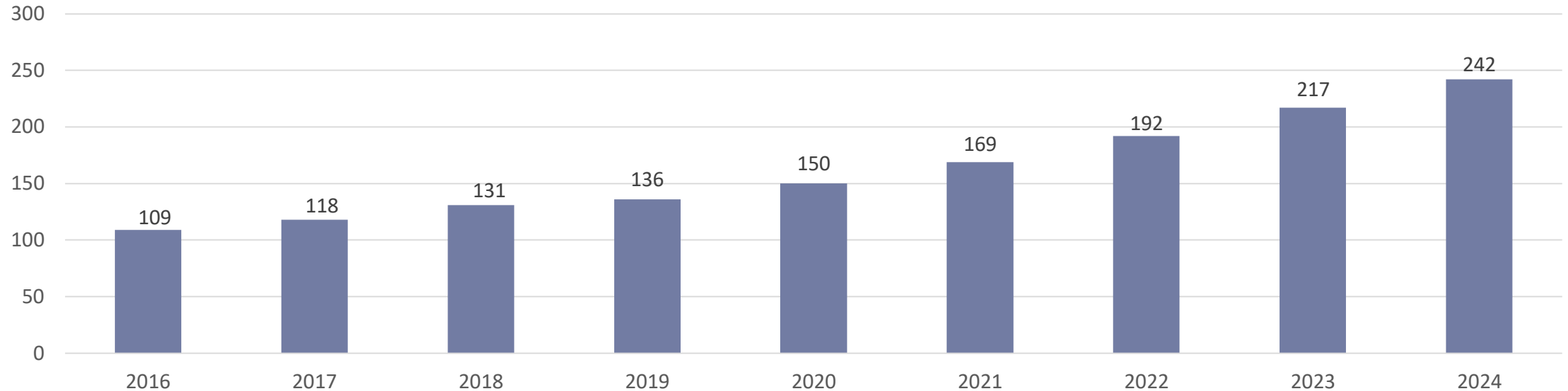


Quelle: <https://pharmaboardroom.com/articles/investments-and-deal-activity-in-orphan-drug-products/> (Zugriff am: 03.01.2020)

- Vielzahl an Krankheiten ohne geeignete Therapie-Optionen
- Besseres Verständnis der Pathologie sowie neue Behandlungsmodalitäten (z.B. Gen- & RNA-Therapie) eröffnen neue Möglichkeiten

Hohes Wachstum von Orphan-Arzneimitteln

Weltweiter Orphan Drugs Umsatz in Mrd. USD (2016 – 2024E)



Quelle: Evaluate Pharma, Orphan Drug Report 2019, 6th Edition Seite 9, Figure 2

- **Ca. 7.000 seltene Krankheiten, 50% der Betroffenen sind Kinder, 30% sterben vor Erreichen des 5. Lebensjahres**
- **Aktuell nur 5% der Krankheiten durch zugelassene Produkte behandelbar, jedoch starke Pipeline**
- **Patientengruppen sind gut organisiert, neue lebensrettende Produkte werden eingefordert**
- **Orphan Drugs Umsatzwachstum bis 2024: jährlich 12,3% vs. 6,0% andere Arzneimittel**
- **Anteil am Gesamtumsatz von ca. 10% (2010) auf ca. 20% (2024) erwartet**

Was ist Gentherapie?

LEXIKON DER BIOLOGIE

in-vivo-Gentherapie

in-vivo-Gentherapie w, Einschleusen eines oder mehrerer Gene in ein Gewebe oder Organ eines Individuums, um eine Erbkrankheit zu behandeln.

<https://www.spektrum.de/lexikon/biologie/>

Definition

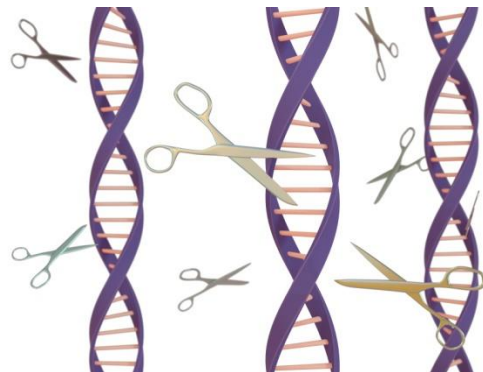
Als **Gentherapie** bezeichnet man in der Medizin das Einfügen von **Genen** in **Zellen** oder **Gewebe** eines Menschen, um **Erbkrankheiten** oder **Gendefekte** zu behandeln.

<https://flexikon.doccheck.com/de/Gentherapie>

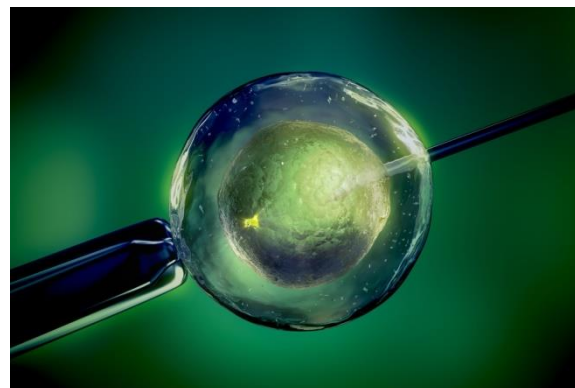


Was ist Gentherapie nicht?

„Gen-Schere“



Eingriff in die Keimbahn

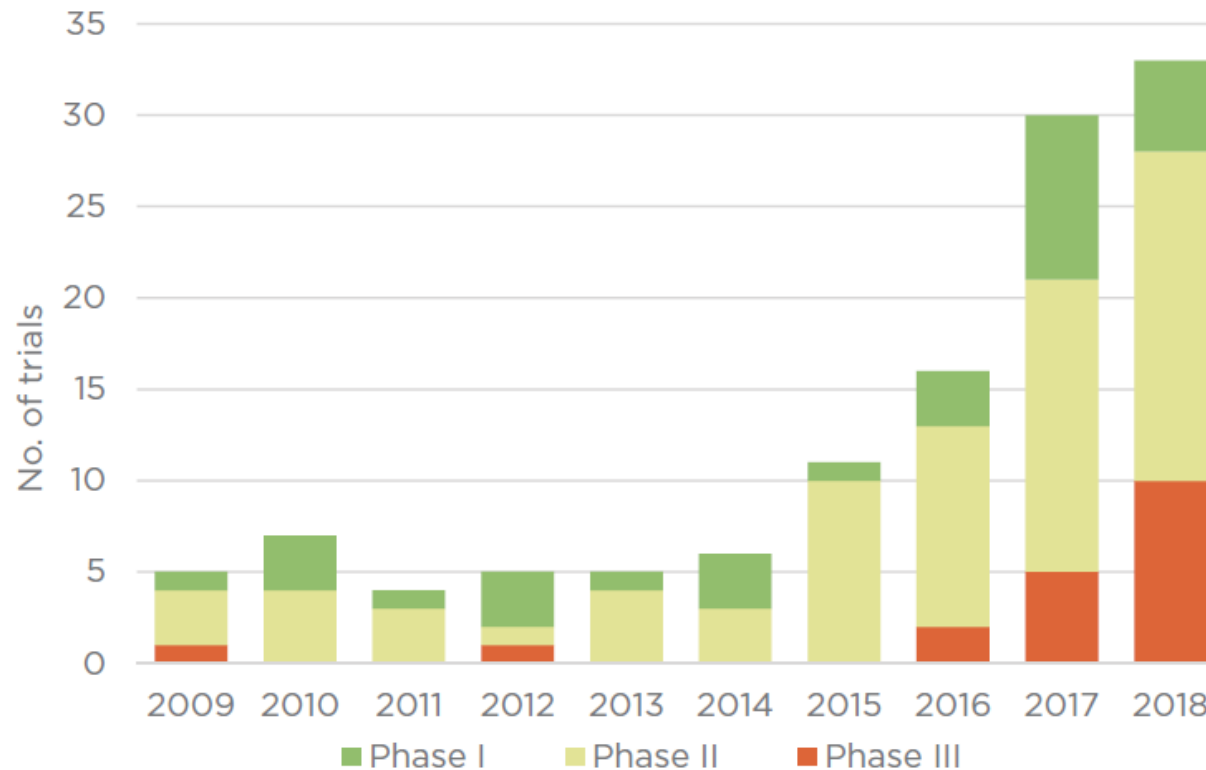


„Designer-Babies“



Gentherapie als neue Behandlungsmöglichkeit

Anzahl der Gentherapien in den klinischen Prüfungsphasen



Quelle: BCIQ, BioCentury Online Intelligence, ClinicalTrials.gov. BioCentury Report 20.05.19 Seite 19

- Anzahl der Programme kontinuierlich ansteigend
- 10 Therapien in den letzten klinischen Prüfphasen

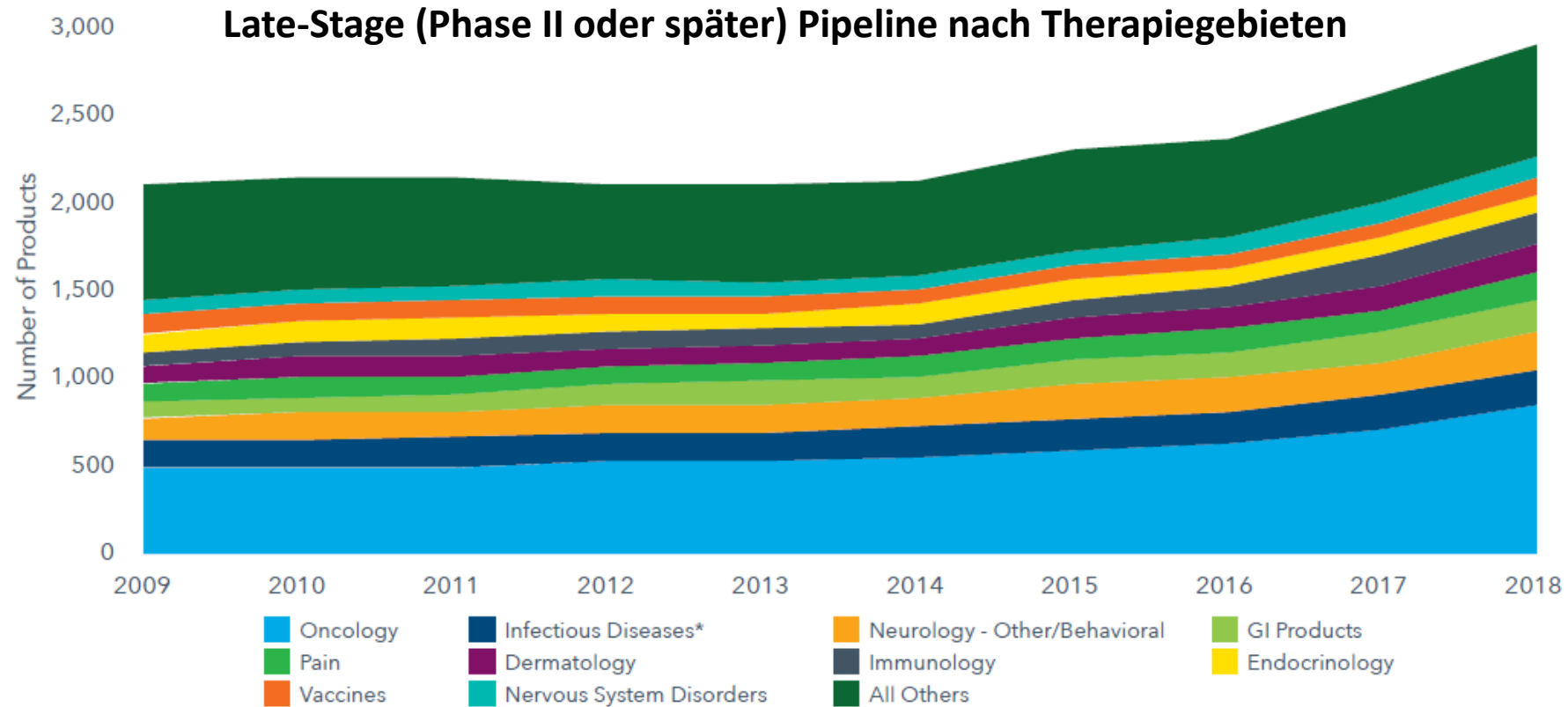
Nachhaltigkeitskriterien im Gesundheitssektor

1. Der Bereich hat per se keine eindeutigen Ausschlüsse (Waffen, Atom-, Kohlestrom, etc.)
2. Umwelt – Soziales - Unternehmensführung (CO₂ Ausstoß, Arbeitsrechte, Korruption)
3. Spezielle Kriterien:
 - Produktsicherheit und Marketingpraktiken (Opioidkrise USA)
 - Lebensethik (Abtreibung, Verhütung, Eingriff in Erbgut des Menschen)
 - Tierversuche (Einhaltung der gesetzlichen Vorgaben)
4. Konzentration auf Produktentwickler, die hohen Zusatznutzen generieren:
 - Erste Therapie überhaupt (first in class), seltene Erkrankungen (Minderheiten)
 - Lebensverlängernd und Qualität der zusätzlichen Lebenszeit
 - Bessere Verträglichkeit – geringere Nebenwirkungen – Präzisionsmedizin
 - Genauere Diagnostik, Vermeidung von Fehldosierungen
 - Zugang zu Medikamenten in ärmeren Regionen
 - Wertebasierte Preisgestaltung (pay for performance)



- Produkte von BioPharmaunternehmen führen zu einer Verbesserung der Lebensbedingungen
- Sie tragen direkt positiv dazu bei, die UN Nachhaltigkeitsziele 3 und 10 zu erreichen

Ca. 2900 neue Substanzen in später Entwicklungsphase

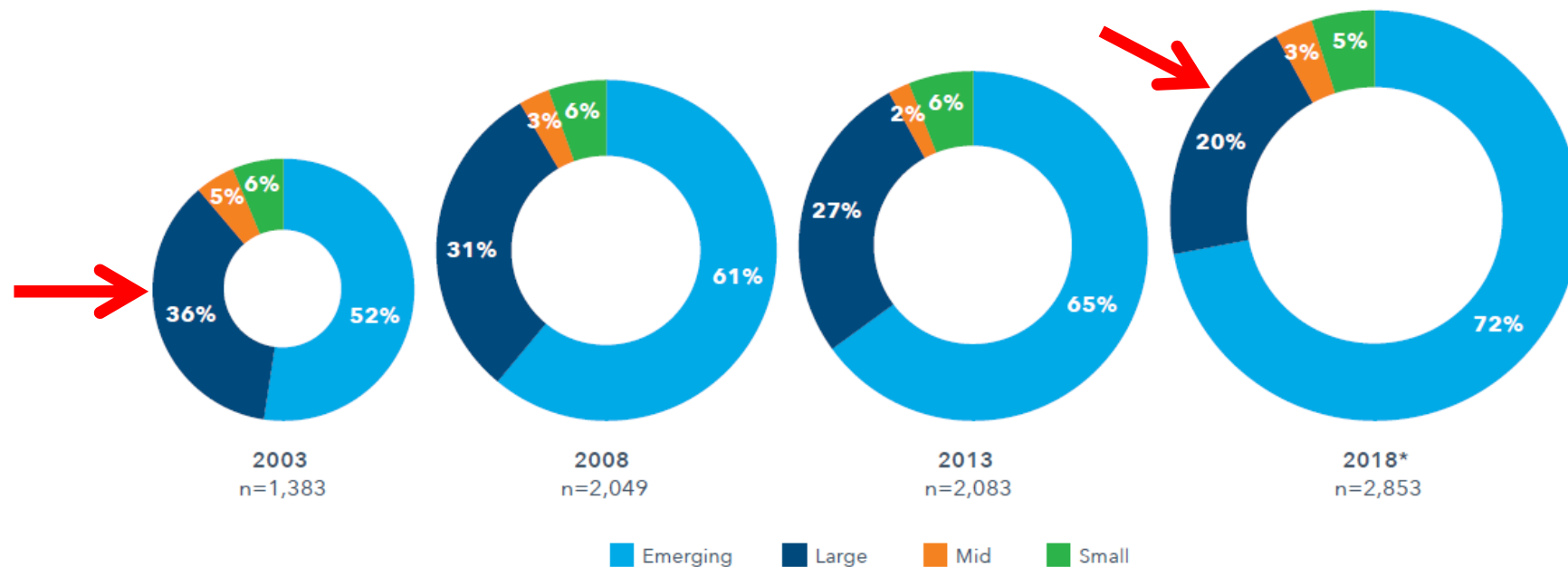


Quelle: IQVIA INSTITUTE; The Changing Landscape of Research and Development, Chart 6, Seite 12, April 2019

- 2017 und 2018 Steigerung der klinischen Programme um 11%
- Anteil der onkologischen Therapien auf 29% gewachsen
- Weitere wichtige Bereiche sind Neurologie, Dermatologie und Schmerztherapie

BioPharma: Kleine Unternehmen als Innovationsmotoren

Late-Stage Pipeline nach Unternehmensgröße



Emerging Biopharma: Jahresumsatz unter 500 Mio. USD oder unter 200 Mio. USD Forschungsaufwand

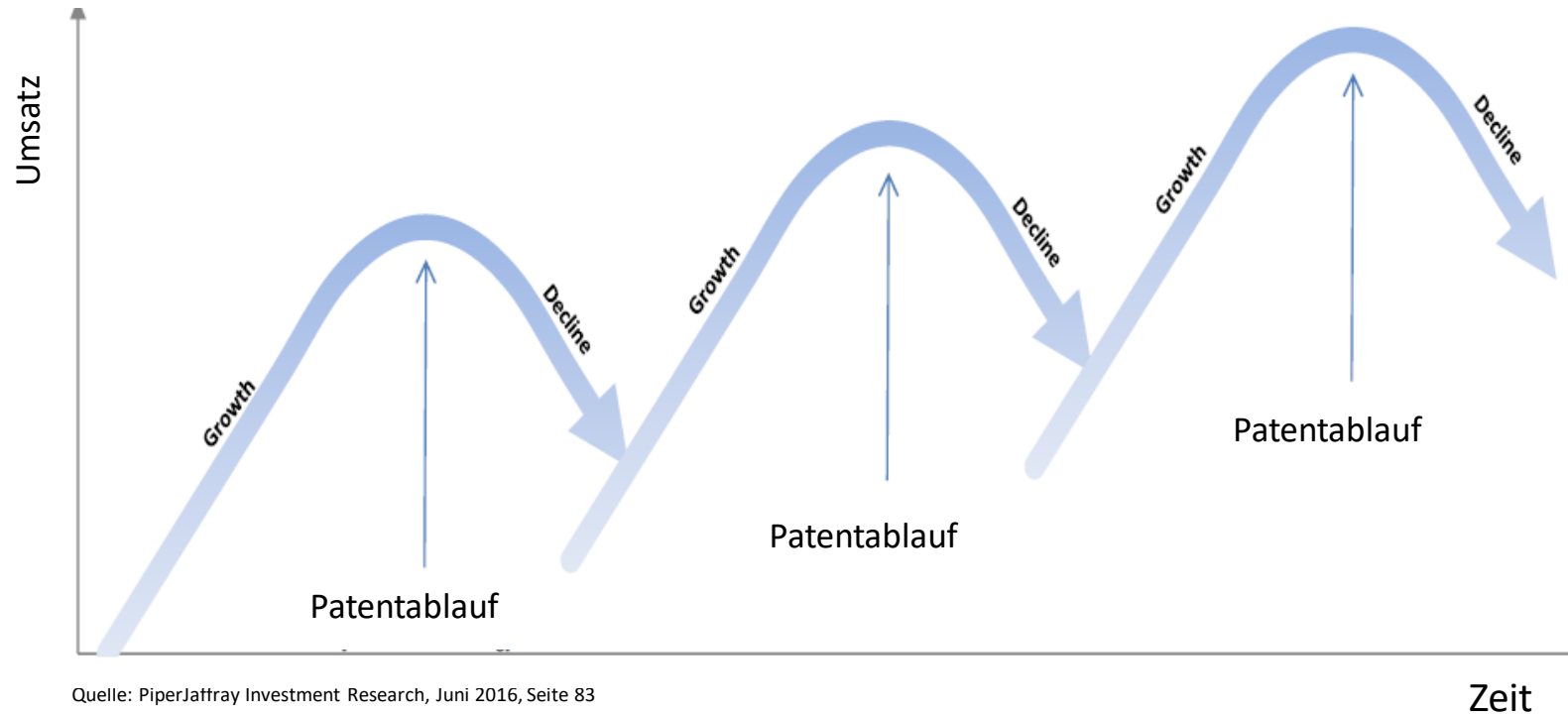
Large: Über 10 Mrd. USD Umsatz und Forschungsaufwand p.a.

Mid: 5 – 10 Mrd. USD Umsatz und Forschungsaufwand p.a.

Small: 500 Mio. – 5 Mrd. USD Umsatz und Forschungsaufwand p.a.

- 77% der späten klinischen Programme entfallen auf kleine Unternehmen
- Small/Mid Caps als Übernahmezielen oder Kooperationspartner

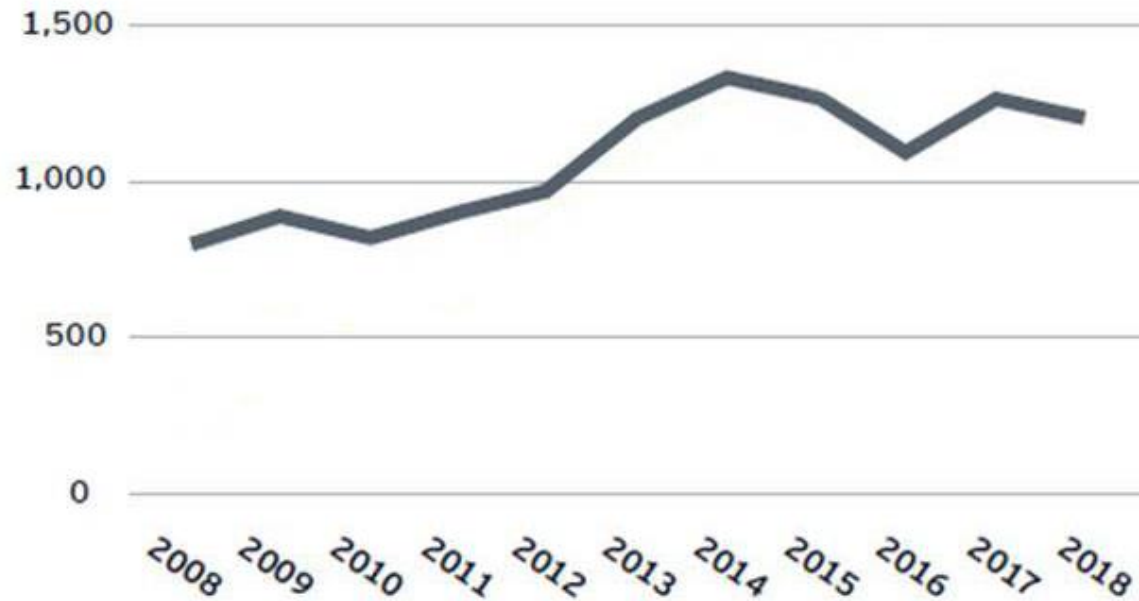
BioPharma: Innovationszwang



- Unternehmenswachstum systemisch durch Patentabläufe bedroht
- Nur permanente Innovation löst das Problem

Weiterhin hohe „Feuerkraft“ der Large Caps

Bereit stehendes Kapital der BioPharma Unternehmen in Mrd. USD (Stand 31.10.18)



Quelle: Ernst & Young, EY M&A Firepower report, Seite 33, Abb. 11, Stand: 02-2019*SVBLeerink BioPharma Report 25.09.19



- In den letzten 10 Jahren wurden von Large Caps in 174 Deals 714 Mrd. investiert
- Weiterhin Zugang zu 1.000 Mrd. USD für Zukäufe*

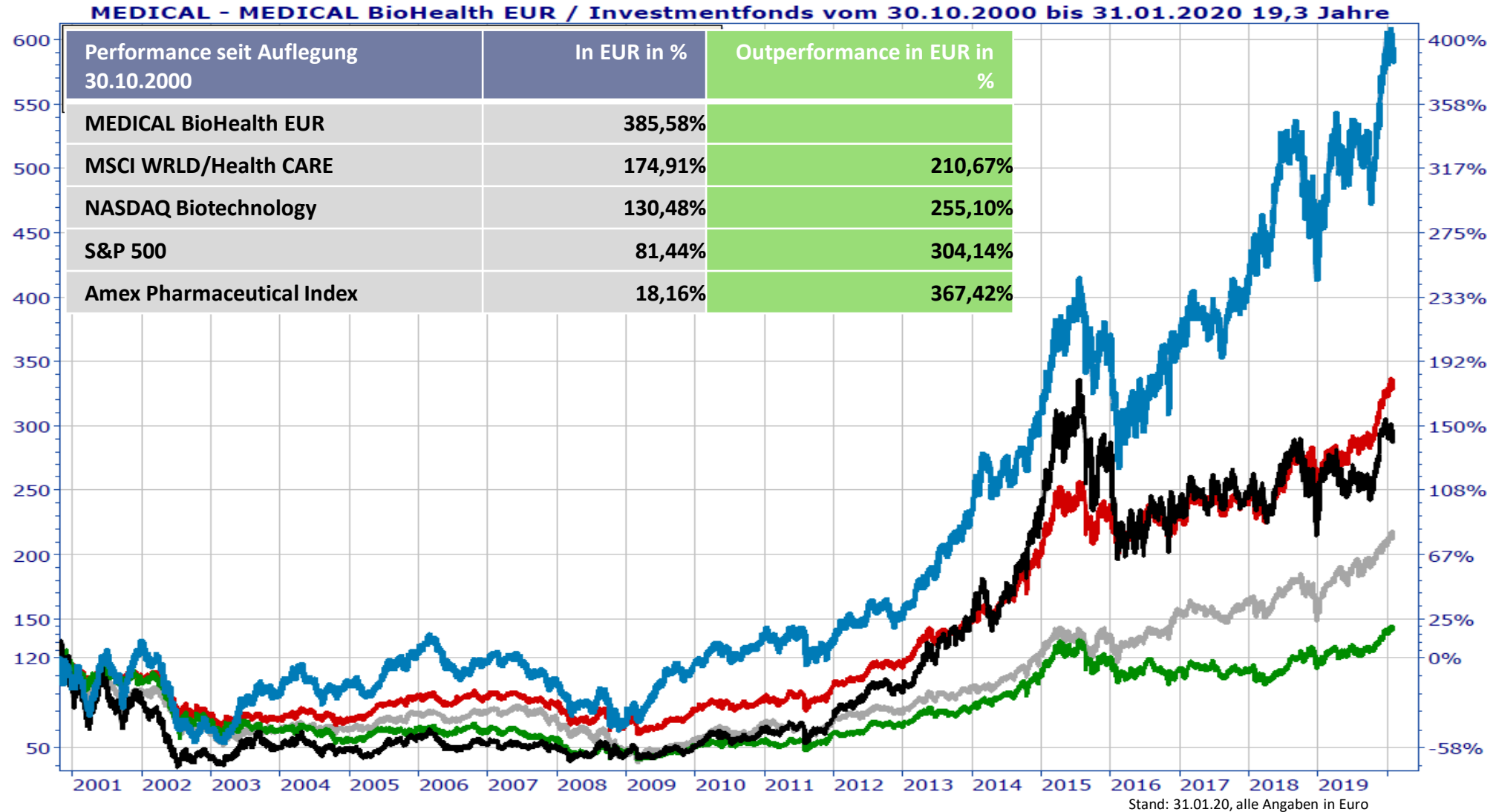
Übernahmen von Portfolio-Unternehmen

Datum	Name	Subsektor	Käufer	Prämie
29.01.2018	Ablynx	Biotech	Sanofi	112%
31.01.2018	Cascadian	Biotech	Seattle Genetics	69%
28.03.2018	Shire	Pharma	Takeda	50%
09.04.2018	Avexis	Biotech	Novartis	88%
12.10.2018	Corium	Biotech	Gurnet Point	50%
18.10.2018	Endocyte	Biotech	Novartis	54%
03.12.2018	Tesaro	Biotech	GSK	110%
25.02.2019	Spark	Biotech	Roche	122%
25.02.2019	Clementia	Biotech	Ipsen	68%*
17.06.2019	Array	Biotech	Pfizer	62%
16.09.2019	Alder	Biotech	Lundbeck	79%*
10.10.2019	Ra Pharma	Biotech	UCB	111%
09.12.2019	ArQule	Biotech	Merck & Co	107%
10.01.2020	Dermira	Biotech	Eli Lilly	86%**

*zzgl. Nachbesserungsrecht bei Produkterfolg (CVR)**bezogen auf den volumengewichteten durchschnittlichen Kurs an den 60 Tagen vor Bekanntgabe der Übernahme

- **Junge Innovationsführer im Fokus von M&A-Deals**
- **Übernahmen schaffen Mehrwert im Fonds**

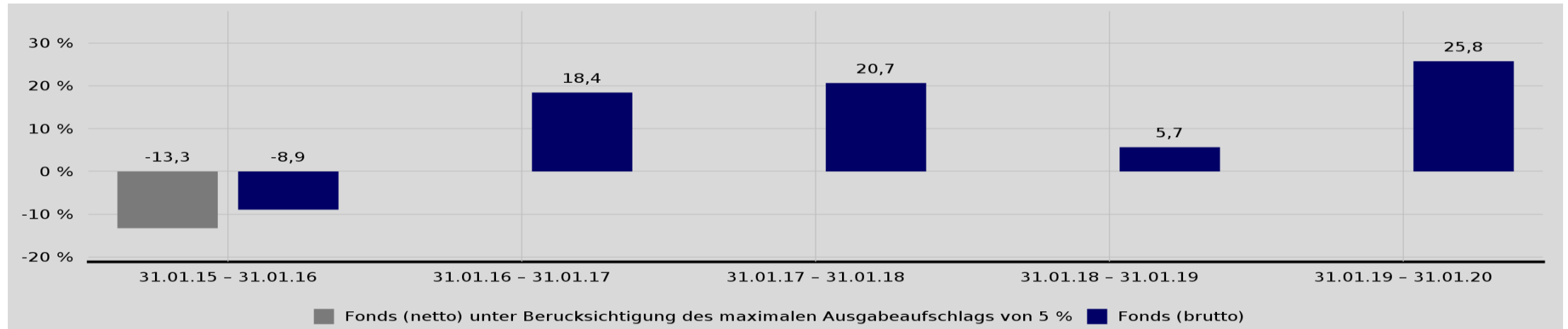
MEDICAL BioHealth (EUR, Retailtranche): Outperformance vs. Indizes seit Auflegung (30.10.2000)



Quelle: vwd(Kursindizes in EUR / Für die Berechnung der Indexperformance und die Wechselkursumrechnung wurden jeweils Vortageschlusskurse herangezogen. Da der Fonds schwerpunktmäßig in Nordamerika investiert ist, wurde so der Zeitverschiebung Rechnung getragen.),(Fonds: Performance-Berechnung nach BVI-Methode / Der Ausgabeaufschlag (bei Anlage und Wiederanlage) wurde nicht berücksichtigt und auch individuelle Kosten wie Depotgebühren wurden nicht einbezogen. Unter Einbeziehung des Ausgabeaufschlages und der Depotgebühren fiel die Wertentwicklung niedriger aus. Die Wertentwicklung der Vergangenheit ist kein Indikator für die zukünftige Performance und keine Garantie für Erfolge in der Zukunft.

Performance Übersicht: MEDICAL BioHealth EUR

Jährliche Wertentwicklung der letzten 5 Jahre rollierend als Balkendiagramm brutto und netto (in %)



Quelle und Stand: Cleversoft GmbH, 31.01.2020

Monatliche Performanceübersicht (in %)

	Jan	Feb	März	April	Mai	Juni	Juli	Aug	Sep	Okt	Nov	Dez	Jahr
2017	0,0 %	8,9 %	-0,8 %	-0,3 %	-5,7 %	4,1 %	-2,5 %	-0,2 %	7,5 %	-0,8 %	-0,6 %	5,0 %	14,5 %
2018	5,4 %	1,5 %	-3,0 %	4,0 %	8,7 %	4,1 %	-0,7 %	5,6 %	-2,1 %	-11,2 %	2,1 %	-12,4 %	-0,4 %
2019	11,9 %	8,7 %	2,5 %	0,2 %	-2,5 %	2,7 %	3,0 %	-3,9 %	-3,1 %	2,6 %	11,9 %	4,8 %	44,1 %
2020	-2,4 %	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-2,4 %

Quelle: Cleversoft Performance-Berechnung nach BVI-Methode / Der Ausgabeaufschlag (bei Anlage und Wiederanlage) wurde nicht berücksichtigt und auch individuelle Kosten wie Verwahrstellengebühren wurden nicht einbezogen. Unter Einbeziehung des Ausgabeaufschlages und der Verwahrstellengebühren fiel die Wertentwicklung niedriger aus. Die Wertentwicklung der Vergangenheit ist kein Indikator für die zukünftige Performance und keine Garantie für Erfolge in der Zukunft

MEDICAL BioHealth EUR: Konzentration auf das Wesentliche

Jahr	MEDICAL BioHealth EUR	Nasdaq Biotech Index in Euro	Outperformance
2016	-1,9%	-18%	16,1%
2017	+14,5%	+5,8%	8,7%
2018	-0,4%	-7,7%	7,3%
2019	+44,1%	+30,6%	13,5%
2020	-2,4%	-3,6%	1,2%

Innovationsführer mit hoher Preissetzungsmacht selektieren

Outperformance durch Expertenwissen auch in volatilen Phasen

Phasenweiser Störfaktor Politik ohne nachhaltigen Einfluss

Strategische Investments erfolgreicher als Markttiming

Stand: 31.01.20, alle Angaben in Euro

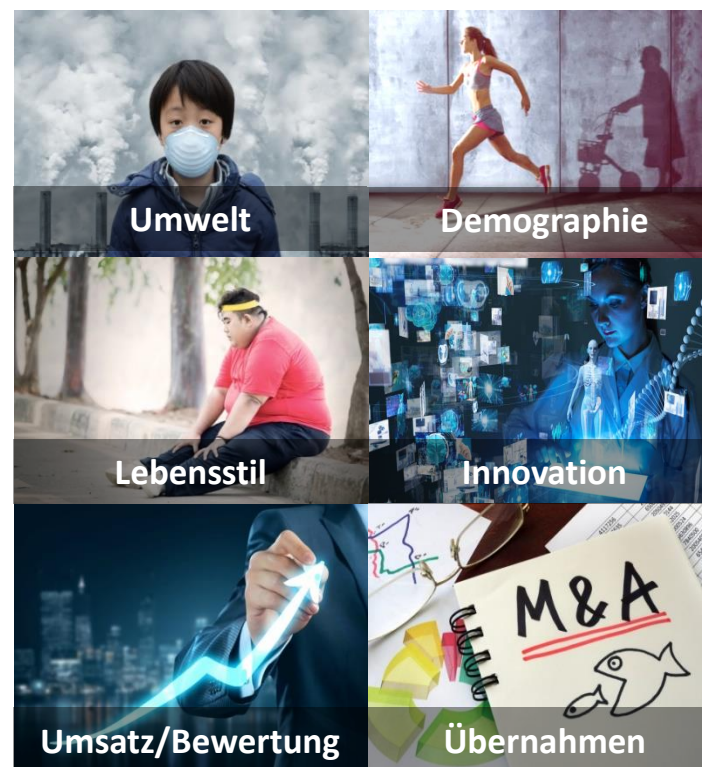
Mehrwerte durch Stockpicking statt Markttiming

Taktische Investoren



- Kein nachhaltiger Einfluss
- Kurzfristig, stimmungsgesteuert
- Versuch des Marktzeitings
- Erfolg ist zufallsbedingt
- Erhöhung der Volatilität (ETFs etc.)

Strategische Investoren



- Langfristig
- Profiteure der Innovationskraft

➤ Volatilität führt zu Chancen: Vorteile durch Nachkäufe oder periodische Investments

Fazit



- 1. Demographie und Innovation als Grundlage für wachsende Gesundheitsausgaben**
- 2. Breiter und nachhaltiger Innovationzyklus in der Arzneimittelentwicklung beflügelt Upsidepotenzial**
- 3. Überdurchschnittliches Wachstum in der Onkologie und bei seltenen Erkrankungen**
- 4. Aufgrund von Patenabläufen sind Pharmamultis zum Einkauf von Innovation gezwungen**
- 5. Kleinere Unternehmen liefern den Nachschub an Therapien**
- 6. Expertenwissen als Grundlage um in zukünftige Aufsteiger zu investieren**
- 7. Volatilität durch externe Ereignisse als Chance nutzen: Vorteile durch gezielte Nachkäufe oder periodische Investments**

Gute Ergänzung/Beimischung – keine Überschneidungen mit Standardportfolien

Vorteile und Risiken

Vorteile

- Teilhabe am weltweiten Wachstum des Gesundheitsmarkts
- Portfolio aus sorgfältig ausgewählten Unternehmen
- Fokussierung auf Entwickler innovativer Therapien
- Know-how eines interdisziplinären Experten-Teams mit wissenschaftlichen Background

Risiken

- Kursrisiken
- Kreditrisiken
- Liquiditätsrisiken
- Kontrahentenrisiken
- Marktrisiko
- Risiken aus Derivateinsatz
- Währungsrisiken

Rechtliche Hinweise Teil 1

Weitere ausführliche Hinweise zu den Chancen und Risiken enthält der Verkaufsprospekt. Dieser sowie die Halbjahres- und Jahresberichte sind allein verbindliche Grundlage für den Erwerb von Fondsanteilen. Sie sind erhältlich bei der Verwaltungsgesellschaft. Die Ausführungen gehen von der gegenwärtigen Rechts- und Steuerlage aus. Es wird keine Gewähr dafür übernommen, dass sich diese nicht durch Gesetzgebung, Rechtsprechung oder Erlasse der Finanzverwaltung ändert. Änderungen können auch rückwirkend eingeführt werden und sich nachteilig auswirken. Die steuerliche Behandlung hängt von den persönlichen Verhältnissen des jeweiligen Kunden ab und kann künftigen Änderungen unterworfen sein. Die in dieser Produktinformation enthaltenen Meinungsäußerungen geben die aktuelle, sorgfältig erstellte Einschätzung der Medical Strategy GmbH wieder; diese können sich jederzeit ohne vorherige Ankündigung ändern. Die Anteile dieses Fonds sind nicht für den Vertrieb in den USA oder an US-Bürger bestimmt.

Rechtliche Hinweise Teil 2

Dieses Dokument ist eine Werbemitteilung. Es kann ein individuelles Beratungsgespräch nicht ersetzen, ist keine Anlageberatung und keine Aufforderung zum Kauf oder Verkauf von Anteilen und dient ausschließlich der Produktbeschreibung. Es ist keine Finanzanalyse und muss daher nicht allen gesetzlichen Anforderungen zur Unvoreingenommenheit von Finanzanalysen genügen. Es unterliegt daher auch nicht einem Verbot des Handels vor der Veröffentlichung von Finanzanalysen. Die Medical Strategy GmbH sowie Dritte, von denen die Medical Strategy GmbH Informationen bezieht, übernehmen trotz sorgfältiger Beschaffung und Bereitstellung keine Haftung für die Richtigkeit, Vollständigkeit, Aktualität oder Genauigkeit sowie Verfügbarkeit der im Rahmen dieses Informationsangebots zum Abruf bereitgehaltenen und angezeigten Daten. Die Medical Strategy GmbH und die Cleversoft GmbH, welche die Monatsberichte technisch erstellt, haben die Daten nicht selbst verifiziert und übernehmen keine Haftung für Verluste, die durch die Verwendung dieser Informationen verursacht oder mit der Nutzung dieser Informationen im Zusammenhang stehen. Die Verwendung dieser Informationen erfolgt auf eigenes Risiko. Sie stellen keine Anlageberatung dar.

Copyright, Haftungsausschluss, Adressen

VERWALTUNGSGESELLSCHAFT, REGISTER- UND TRANSFERSTELLE:

Hauck & Aufhäuser Fund Services S.A.

1c, rue Gabriel Lippmann

L-5365 Munsbach

VERWAHRSTELLE:

Hauck & Aufhäuser Privatbankiers AG, Niederlassung Luxemburg

1c, rue Gabriel Lippmann

L-5365 Munsbach

ZAHLSTELLEN

Luxemburg

Hauck & Aufhäuser Privatbankiers AG, Niederlassung Luxemburg

1c, rue Gabriel Lippman

Deutschland

Hauck & Aufhäuser Privatbankiers AG

Kaiserstr. 24

60311 Frankfurt am Main

Schweiz

1741 Fund Solutions AG

Burggraben 16

9000 St. Gallen

© Copyright

Diese Publikation ist urheberrechtlich geschützt. Die dadurch begründeten Rechte, insbesondere der Übersetzung, des Nachdrucks, des Vortrags, der Entnahme von Abbildungen und Tabellen, der Funksendung, der Mikroverfilmung oder der Vervielfältigung auf anderen Wegen und der Speicherung in Datenverarbeitungsanlagen, bleiben, auch bei nur auszugsweiser Verwertung, vorbehalten. Eine komplette oder auszugsweise Vervielfältigung dieser Publikation ist auch im Einzelfall nur in den Grenzen der gesetzlichen Bestimmungen zulässig. Zuwiderhandlungen können zivil- und strafrechtliche Folgen nach sich ziehen. Bildrechte bei Medical Strategy (Adobestock bzw. fotolia)

Haftungsausschluss

•Obwohl diese Publikation mit Sorgfalt erstellt wurde, ist nicht auszuschließen, dass sie unvollständig ist oder Fehler enthält. Der Herausgeber, dessen Geschäftsführer, leitende Angestellte oder Mitarbeiter haften deshalb nicht für die Richtigkeit, Vollständigkeit und Aktualität der Informationen; dies gilt auch für die in diesem Dokumenten enthaltenen Daten, die von Dritten stammen, auch wenn nur solche Daten verwendet werden, die als zuverlässig erachtet wurden. Etwaige Unrichtigkeiten oder Unvollständigkeiten der Informationen begründen keine Haftung, weder für unmittelbare noch für mittelbare Schäden.

•Die ggf. enthaltenen Aussagen zur Marktlage stellen unsere eigene Ansicht der geschilderten Umstände dar. Hiermit ist weder eine Allgemeingültigkeit noch eine Empfehlung beziehungsweise Anlageberatung verbunden. Die Ausführungen gehen zudem von unserer Beurteilung der gegenwärtigen Rechts- und Steuerlage aus. Die in der Publikation gemachten Aussagen können ohne Vorankündigung jederzeit geändert werden.

•**Die Publikation darf nicht als Verkaufsangebot oder als Aufforderung zu Abgabe eines Angebots zum Kauf von Wertpapieren verstanden werden. Sie ist insbesondere kein Verkaufsprospekt im Sinne des Gesetzes, sondern eine werbliche Darstellung, die der individuellen Information dient.**

•Die Lektüre dieser Publikation ersetzt nicht die individuelle Beratung.

•Die in dieser Publikation enthaltenen Angaben stellen keine Anlageberatung dar, sondern geben lediglich eine zusammenfassende Kurzdarstellung wesentlicher Merkmale des Fonds. Die vollständigen Angaben zum Fonds, ausführliche Hinweise zu Anlagezielen, Gebühren und Risiken sowie rechtliche und steuerliche Hinweise enthält der Verkaufsprospekt.

•Der Verkaufsprospekt sowie die Wesentlichen Anlegerinformationen sind die allein verbindliche Grundlage für den Kauf von Fondsanteilen. Bitte lesen Sie den Verkaufsprospekt sowie die Wesentlichen Anlegerinformationen sorgfältig durch und konsultieren Sie Ihren rechtlichen und/oder steuerlichen Berater, bevor Sie eine Anlage tätigen. Den Verkaufsprospekt sowie die Wesentlichen Anlegerinformationen erhalten Sie kostenlos in deutscher Sprache auf Anfrage bei der Verwaltungsgesellschaft.

Fondsmanager

Medical Strategy GmbH
Bahnhofstr. 7
D-82166 Gräfelfing
Tel.: +49 (0) 89-272724-0
Fax: +49 (0) 89-272724-24
Geschäftsführer:
Dr. Michael Fischer
Jürgen Harter
Harald Schwarz
Mario Linimeier

Medical Strategy GmbH
Daimlerstr. 15
D-86356 Neusäß
Tel.: +49 (0) 821-259351-14
Fax: +49 (0) 821-259351-11
E-Mail: jharter@medicalstrategy.de
www.medicalstrategy.de